2027

Bilingual Small Biz Planner

Planificador 2027 para negocios pequeños

Marketing, sales and key dates for Hispanic small businesses in the U.S.

Marketing, ventas y días clave para negocios pequeños hispanos en EE. UU.

A monthly plan for content, promotions and money — in English and Spanish

Un plan mensual de contenido, promociones y dinero, en inglés y español

Low-ink pages: print only the months you need

Páginas de poca tinta: imprima solo los meses que necesite

FREE SAMPLE · MUESTRA GRATIS

Business name · Nombre del negocio: _____

MKLDesignsShop · Jacksonville, Florida · mkldesignsshop.com

© 2026 MKLDesignsShop. For your own business use. · Para uso de su propio negocio.

How to Use This Planner

Cómo usar este planificador

1. Start with the year.

Write your annual sales goal, your star product and the key dates that move your business.

1. Empiece por el año.

Escriba su meta anual de ventas, su producto estrella y los días clave que mueven su negocio.

2. Plan each month before it starts.

On the goals page of the month, set a sales goal in dollars, one marketing focus and the promotion you will run. The tip of the month is tied to its strongest sales date.

2. Planifique cada mes antes de que empiece.

En la página de metas del mes, fije una meta de ventas en dólares, un enfoque de marketing y la promoción que hará. El consejo del mes va ligado a su fecha de venta más fuerte.

3. Fill the content planner day by day.

One row per day: write the post, the video and the offer. A small note every day beats a big plan once a year — mark key dates (•) first.

3. Llene el plan de contenido día por día.

Una fila por día: escriba la publicación, el video y la oferta. Una nota pequeña cada día vale más que un plan grande una vez al año: marque primero los días clave (•).

4. Track every sale and expense.

Use the dated log of each month. At month end, write the totals: what came in, what went out and what is left. Keep your receipts — tax dates are marked too.

4. Registre cada venta y cada gasto.

Use el registro con fecha de cada mes. Al cerrar el mes, escriba los totales: lo que entró, lo que salió y lo que queda. Guarde sus recibos: las fechas de impuestos también están marcadas.

5. Review the month and repeat what worked.

Close each month with three short answers: what worked, what I repeat, what I stop. Then carry the winners into the next month.

5. Revise el mes y repita lo que funcionó.

Cierre cada mes con tres respuestas cortas: qué funcionó, qué repito, qué dejo. Después lleve lo que funcionó al mes siguiente.

Printing · Impresión

Letter size (8.5 x 11 in), black and white, low ink. Print the whole planner once, or print each month as you go. Key dates are marked with • on every calendar.

Tamaño carta (8.5 x 11 pulg.), blanco y negro, poca tinta. Imprima todo el planificador una vez, o imprima cada mes cuando llegue. Los días clave están marcados con • en cada calendario.

January 2027

Enero de 2027

Sun Dom	Mon Lun	Tue Mar	Wed Mié	Thu Jue	Fri Vie	Sat Sáb
					1 •	2
3	4	5	6 •	7	8	9
10	11 •	12	13	14	15 •	16
17	18 •	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

• Jan 1 — New Year's Day · Día de Año Nuevo

• Jan 6 — Three Kings Day · Día de Reyes

• Jan 11 — Hostos Day (PR) · Natalicio de Hostos (PR)

• Jan 15 — Q4 estimated taxes due · Vencen impuestos estimados 4.º trim.

• Jan 18 — Martin Luther King Jr. Day · Día de Martin Luther King Jr.

January — Goals & Focus

Enero — Metas y enfoque

Sales goal for this month ($) · Meta de ventas de este mes ($):

New clients goal · Meta de clientes nuevos:

Star product or service this month · Producto o servicio estrella de este mes:

Marketing focus of the month · Enfoque de marketing del mes

New Year reset + Three Kings Day (Jan 6)

Reinicio de Año Nuevo + Día de Reyes (6 de enero)

Key dates this month · Días clave de este mes

- Friday, January 1 — New Year's Day · Día de Año Nuevo
- Wednesday, January 6 — Three Kings Day · Día de Reyes
- Monday, January 11 — Hostos Day (PR) · Natalicio de Hostos (PR)
- Friday, January 15 — Q4 estimated taxes due · Vencen impuestos estimados 4.º trim.
- Monday, January 18 — Martin Luther King Jr. Day · Día de Martin Luther King Jr.

Sales tip of the month · Consejo de venta del mes

Sell the fresh start: offer a 'New Year, new start' deal the first week and a Three Kings gift option on Jan 6 for Puerto Rican and Latin families who give gifts that day.

Venda el comienzo fresco: ofrezca una oferta de «Año nuevo, comienzo nuevo» la primera semana y una opción de regalo de Reyes el 6 de enero para las familias puertorriqueñas y latinas que regalan ese día.

A Week for Your Business

Una semana para su negocio

Week of · Semana del: _____

Sunday · Domingo Post ■ Video ■ Offer ■

Monday · Lunes Post ■ Video ■ Offer ■

Tuesday · Martes Post ■ Video ■ Offer ■

Wednesday · Miércoles Post ■ Video ■ Offer ■

Thursday · Jueves Post ■ Video ■ Offer ■

Friday · Viernes Post ■ Video ■ Offer ■

Saturday · Sábado Post ■ Video ■ Offer ■